

# FRANCHISENEMER

## WORDEN IN 10 STAPPEN

Je loopt wellicht al langer rond met de gedachte: ik zou wel iets voor mezelf willen beginnen. Maar ja, wat en hoe? Allerlei gedachten komen bij je op, je ziet kansen en bezwaren. Hoe dieper je erover nadent, hoe meer er op je afkomt. Eén van de mogelijkheden om ondernemer te worden is het kiezen voor franchising. Lees in dit stappenplan wat er allemaal bij komt kijken.

### 1. Bepalen

Bepaal allereerst in welke branche je franchise-nemer wilt worden. Welke kennis en ervaring heb je? Wat vind je leuk? En hoeveel eigen vermogen heb je beschikbaar?

### 2. Oriëntatie

Je gaat op onderzoek uit en kijkt welke franchise-formules er allemaal zijn.

Via [www.franchiseplus.nl](http://www.franchiseplus.nl) kan je informatie opvragen over 900 verschillende franchiseformules.

### 3. Informatie-aanvraag

Nadat je een aanvraag hebt gedaan ontvang je informatie van de formule. Hierin lees je meer informatie over de formule. Vaak is hier een inschrijfformulier bijgevoegd waarmee jij je kandidaat kan stellen voor de formule.

### 4. Gesprekken

Bij wederzijdse interesse zullen er één en als het positief verloopt meerdere gesprekken plaatsvinden. Geleidelijk krijg je meer informatie over de formule, de (on)mogelijkheden, de rechten en verplichtingen. Het is raadzaam om ook in gesprek te gaan met franchisenemers van de formule.

### 5. Geheim

Meestal wordt gebruik gemaakt van een geheimhoudingsverklaring. Dit om te voorkomen dat door geïnteresseerden oneigenlijk gebruik gemaakt wordt van de verstrekte vertrouwelijke informatie. Indien je het met de organisatie eens bent over jouw toetreding kan de (voor-)overeenkomst getekend worden. Hiermee wordt een 'commitment' aangegaan. De vrijblijvendheid van de gesprekken is voorbij; je kan alleen onder bijzondere voorwaarden uit elkaar. Deze overeenkomst is bindend voor beide partijen.

### 10. Personeel

Een goed begin is het halve werk. Zeker ook met personeel. Als je personeel voorziet in jouw ondernemersverhaal, hoe ziet dat er dan uit? Weet jij hoe de organisatie van je personeelszaken en samenstelling van je personeelsbestand (vast, flex of een combi) het meest effectief en kostenefficiënt is?

### 9. Verzekeringen

Als startende ondernemer komt er veel op je af. Verzekeringen is een onderwerp waarbij je niet kunt terugvallen op halve oplossingen. Waar moet je aan denken op verzekeringsgebied? Waarom is een arbeidsongeschiktheidsverzekering zo van belang? Wat zijn de voordelen van een verzekeringsarrangement via de franchiseorganisatie?

### 8. Franchise-overeenkomst

Als de locatie bekend is en de financiering is verkregen, kan worden overgegaan tot het sluiten van de franchise-overeenkomst. Hierin worden alle afspraken tussen de franchiseorganisatie en jou als franchisenemer vastgelegd. Doe voor het sluiten van de franchiseovereenkomst zorgvuldig onderzoek.

### 7. Financiering

Om jouw onderneming op te starten moet er ook geld beschikbaar zijn dat geïnvesteerd dient te worden. Vaak is dit een combinatie van eigen (spaar)geld en geleend geld. Hiervoor zijn diverse mogelijkheden: bancair en online financiering via een platform.

### 6. Locatie

Om jouw onderneming op te starten heb je een vestigingslocatie of rayon nodig van waaruit je van start gaat. Vaak is dit een gezamenlijke zoektocht van zowel de franchisegever als de kandidaat-franchisenemer. Bij sommige formules kan je ook vanuit huis starten.