



fortune
COFFEE

Ben jij een
ondernemende
samenwerker?



Ben jij een ondernemende samenwerker? En zoek je het goede gezelschap van een groeiende formule?

Jij wilt je eigen onderneming starten.

Het liefst in een formule die al staat, zodat jij je direct kan richten op waar het om gaat bij ondernemen: het bouwen en uitbouwen van relaties. Je wilt niet alleen een product verkopen, maar bedrijven en mensen ontzorgen. Je zit vol ideeën over hoe je dit wilt aanpakken. Een mooi product is een voorwaarde, een goede formule maakt het sterker. Maar je zoekt meer.

Je gelooft dat voor een succesvolle onderneming meer nodig is dan één succesvolle ondernemer. Alleen reis je misschien sneller, maar samen kom je verder. Daarom zoek je een formule waarin je niet alleen groeit door de relaties met je klanten, maar ook door de relaties die je bouwt in je formule.

**Herken jij jezelf hierin?
Dan zoeken wij elkaar!**

Ondernemen is mooi, ondernemen in goed gezelschap maakt het geweldig.

Zelfstandig ondernemen is een mooi beroep. Het combineert vrijheid met het resultaat van je eigen succes. Je kunt zelf invulling geven aan de manier waarop je relaties bouwt, hoe je je dagen invult, en hoeveel energie je steekt in je groei. Met de vrijheid en zelfstandigheid komt soms ook het gemis van collega's. Samen bedenk je meer, innoveer je vlotter en word je sneller die succesvolle onderneming waar je nu naar streeft.

Dat is waarom wij Fortune begonnen.

Fortune is, via de regionale ondernemers, de brenger van koffie in de zakelijke markt. Wij zoeken ondernemers die er met plezier op uit trekken in hun regio en mee willen bouwen aan de verdere groei van een landelijk sterke formule.

We hebben ruimte voor collega- ondernemers in nieuwe regio's.

Ondernemers die:

...relaties willen bouwen. Persoonlijke relaties staan bij ons bovenaan. Daarom verkopen wij niet eenmalig, maar gaan voor langdurige samenwerking met onze klanten. Onze ondernemers zijn het persoonlijke gezicht in de regio; zij adviseren, verkopen aan klanten maar blijven ook zorgen voor de voorraad. Onze ondernemers lossen problemen op en verdiepen de relaties met hun klanten. Omdat het uiteindelijk gaat om mensen.

...groeien door mee te bouwen en te investeren in de formule: uiteindelijk gunnen wij al onze klanten onze producten en service. We hebben dan ook de ambitie om al onze ondernemers in staat te stellen regionaal marktleider te worden. Dat betekent dat we continu werken aan de formule. Stilstand is achteruitgang en het kan altijd beter. We leren van elkaar, met elkaar en voeren gezamenlijk de verbeteringen door in de formule.

Freddy Kerkhofs

Ondernemer

*"Ons product omschrijft onze organisatie.
Koffie is een verbindingsproduct en dat
zie je terug. Bij Fortune zit niemand op
een hogere stoel, ze denken mee met ons
en zijn één met ons. De organisatie
is het belangrijkste en die is
gewoon super!"*

Het concept Eerst Koffie

Geen enkele organisatie wil en kan zonder koffie. Met Fortune voorzien we de zakelijke markt in Nederland in hun koffie- en warme drankenbehoefte. Een prettige markt; koffie is een economisch stabiel product en wordt het hele jaar door gedronken.

Koffie verbindt. Ontmoetingen vinden vaak plaats bij de koffieautomaat. Elke relatie, ook zakelijk, begint met koffie. Elke nieuwe samenwerking, elk goed idee, elk gesprek dat we graag, of eigenlijk liever niet willen voeren - het start met koffie. Koffie verbindt mensen met elkaar en laat organisaties groeien.

A warm, slightly blurred photograph of a cafe interior. In the foreground, a long wooden table is set with two dark green ceramic coffee cups on matching saucers. The cups are filled with a light-colored coffee. In the background, two people are seated at another table, and the cafe's interior is softly lit with warm lights, creating a cozy atmosphere.

Onze producten verkopen wij niet eenmalig. Persoonlijke relaties staan bij ons bovenaan en daarom streven we naar langdurige samenwerking. Door onze klant te leren kennen, kunnen we adviezen en producten op maat leveren. Zo helpen we organisaties op weg en dat doen we met meer dan koffie alleen. Ook de koffieautomaten krijgen veel aandacht. Zo werkten we de afgelopen jaren o.a. aan het creëren van een eigen, unieke machinelijn. Voor onze klanten hebben we een breed assortiment aan koffie- en theesoorten en andere warme dranken. We bieden passend advies, de juiste machines, voldoende voorraad en snelle hulp bij storing.

**EERST
KOFFIE**

Sebastiaan Smits

Ondernemer

"Ik zocht vrijheid, kreeg een bus van Fortune en mocht vervolgens alles bepalen."

Alleen reis je sneller...

Jij wilt je eigen onderneming starten

Fortune is gebouwd op passie en toewijding van zelfstandige franchiseondernemers. Als ondernemer bij Fortune beheers je alle facetten van het vak. In jouw regio ben je *hét* gezicht van Fortune en bouw je zelfstandig een klantenbestand op, door eropuit te trekken. Je hebt de controle over het totale leveringsproces: vanaf het eerste contact, advies tot de verkoop en daarna ook de levering, verbetering en betaling. Je gaat gesprekken aan, beheert de financiën, begrijpt de techniek achter de machines, levert af met je eigen Fortune-bus en hebt een postief effect op klanten. Je bent adviseur en verkoper, leverancier en probleemoplosser... het ondernemerschap is hier nooit saai.

Antonie Loonen:

Ondernemer

"De meeste franchiseorganisaties waren winkels en dat wilde ik niet. Ik wilde zelf naar de mensen toegaan."

...Samen kom je verder

Fortune is een gezond concept waarmee je als ondernemer al vanaf dag één beschikt over een sterke onderneming. Met een mooi product-assortiment dat aan hoge kwaliteitseisen voldoet. Met de innovatieruimte om snel in te kunnen spelen op nieuwe ontwikkelingen. Met de automaten die we deels zelf, in samenspraak met de ondernemers, ontwikkelen. Met de Koffiekar, waarmee we diverse evenementen bezoeken. Het is een formule die 'klopt' en waarmee we graag op de koffie komen.

Een vliegwiel voor je onderneming

Het kantoor in Zoetermeer beschouwt zichzelf niet voor niets als centrale organisatie en niet als hoofdkantoor. Dit is om de Fortune formule continu verder te ontwikkelen, zodat die het beste vliegwiel is voor de ondernemingen in de regio's. Door het aan de voorkant, alle zaken die klanten zien, goed te organiseren. Maar ook met zorg te voorzien in de achterkant - je uitrusting, marketing en IT. Met trainingen, verkoopondersteuning, twee showrooms en financiële begeleiding. Door persoonlijke begeleiding van de formulemanager, leads, en nog veel meer.

Het goede gezelschap van elkaar

Samen ondernemen is plezierig, vooral omdat je vergelijkbare ervaringen met collega's kan delen. Elkaar over herkenbare situaties spreken, blijkt van grote waarde. Door het bijwonen van franchisevergaderingen en de mogelijkheid om in commissies plaats te nemen, werk je bovendien niet alleen in je eigen regio. Je bouwt ook mee aan de landelijke organisatie. En als ondernemer merk je: de ervaringen tellen op en versterken ieder in zijn regio en maken daarmee iedereen beter!

Sebastiaan Smits
Ondernemer

"Ik heb een warme band met andere Fortune-ondernemers. We hebben regelmatig en leuk contact. Bijvoorbeeld bij een vergadering of franchisedag. Je kan jezelf zijn, het met iedereen over van alles hebben. Iedereen heeft dezelfde insteek."

Wanneer zijn we goed gezelschap voor elkaar?

Wij zoeken goed gezelschap, maar willen dat ook zijn! Dat is zelfs verankerd in één van onze kernwaarden: 'Anderen behandelen zoals je zelf ook behandeld wilt worden.' Wij zijn graag eerlijk en recht-door-zee als het gaat om de business, maar daarbij koesteren we menselijkheid en betrokkenheid. Het is die mix van eigenschappen die we graag in onze collega-ondernemers terugzien.

Wanneer is er een match? Als je

- jezelf en anderen goed gezelschap gunt;
- zelfstandig wilt ondernemen en daarmee ook samen wilt werken aan iets groters;
- je niet in eerste plaats producten wilt verkopen, maar relaties wilt bouwen;
- een doorzetter bent;
- beschikt over een combinatie van vaardigheden die je kunt inzetten om relaties aan te gaan en problemen op te lossen. Te verkopen en te leveren. Te adviseren en te repareren;
- in een vrije regio woont of bereid bent daar naartoe te verhuizen;
- het liefst tussen de 30 en 45 jaar bent;
- en de rest helpen we je met plezier leren!

Wat is een plezierige financiële startpositie?

- Een eigen vermogen van € 17.500,-

Ondernemen
vanuit een goed
georganiseerde
formule.



GEZICHT IN
DE REGIO

ADVISEUR EN
VERKOPER



LEVERANCIER EN
PROBLEEMOPLOSSER



Durf jij de stap te nemen? **27 ondernemers gingen je voor.**

Wil je zelfstandig ondernemen in goed gezelschap en raakt dit verhaal je? Er zijn veel manieren om ons beter te leren kennen, maar... Eerst Koffie! Of thee, of chocolademelk... want dat leveren we natuurlijk ook.

Stuur vandaag nog een mail

naar info@fortune.nl met je naam, adresgegevens en telefoonnummer zodat we contact met jou op kunnen nemen.

Of neem contact met ons op

Je bent ook telefonisch van harte welkom op 079 - 342 53 59. Peter Eisinga of Ton van der Tang ontmoeten je graag, ook voor vragen.



Samen bouwen aan een succesvolle koffieformule.



1. AALSMEER

5. HAARLEM

9. ROTTERDAM
CENTRUM

13. ZAANSTREEK

2. AMSTERDAM
CENTRUM

6. HELMOND

10. UTRECHT
CENTRUM

14. ZEELAND

3. BOLLENSTREEK

7. NIJMEGEN

11. VENLO

15. MAASTRICHT

4. FRIESLAND
NOORD

8. ROOSENDAAL

12. WESTLAND

16. DEN HAAG
BEDRIJFSLEIDER
GEZOCHT

